

Meru Networks lève 30 millions de dollars

*Avec des milliers de déploiements de réseaux d'entreprise sans fil au niveau mondial,
Meru défie la conjoncture économique pour maintenir sa croissance*

Paris, le 20 avril 2009 - Meru Networks a levé 30 millions de dollars lors d'un tour de table mené par un nouvel investisseur géré par Vision Capital Advisors, LLC à New-york. Les premiers investisseurs, dont Clearstone Venture Partners, NeoCarta Ventures, BlueStream ventures, the D.E. Shaw Group, Evercore Partner, Tenaya Capital et Monitor Ventures ont également participé à ce tour de table.

« Nos solutions 802.11n ont reçu un accueil sans précédent et l'adoption rapide du standard 802.11n par les entreprises est pour nous l'opportunité de développer notre part du marché, » déclare **Brett White, Chief Financial Officer de Meru Networks.**

« Les Directeurs des systèmes d'information recherchent des solutions sans fil qui soient faciles à déployer, à sécuriser et à gérer, afin que leurs organisations puissent non seulement faire fonctionner les applications critiques en toute sécurité mais aussi qu'elles puissent le faire avec des budgets moindres et en utilisant plus efficacement leurs équipes. Ce tour de table nous offre les ressources nécessaires pour continuer à résoudre les problèmes de performances des applications sur le sans fil tout en répondant à la demande toujours plus forte des secteurs de la santé, de l'éducation et des entreprises du classement Fortune 2000. »

« Dans cette conjoncture économique difficile, nos critères d'investissement nous obligent à choisir des sociétés avec une stratégie technologique claire par rapport à celle de leurs concurrents, » explique **Firas Abi-Nassif, Directeur des investissements technologiques et télécom de Capital Advisors LLC.** *« Leurs solutions sont essentielles à la réduction des coûts et à l'augmentation de la productivité de leurs clients. En fournissant à ces sociétés un avantage financier, Meru leur procure une protection supplémentaire contre les détériorations à venir du marché. Nous sommes persuadés que Meru a fait le bon choix, en apportant au sans fil les bénéfices de la virtualisation, prenant ainsi une position technologique dominante dans l'industrie. Nous sommes ravis de participer à cette levée de fonds. »*

« Tandis que l'économie et la levée de nouveaux capitaux restent des enjeux importants, les opportunités en réseaux sans fil n'ont jamais été aussi passionnantes » déclare **Graig Mathias, spécialiste du sans fil et de la mobilité, Farpoint Group.** *« Nous nous attendons à une accélération de la croissance du marché, générée à la fois par les clients et le haut niveau d'innovation en réponse à certains des challenges majeurs dans le déploiement, la sécurisation et la gestion des réseaux sans fil de grande envergure. A cet égard, Meru Networks est bien positionné. »*

"Magic Quadrant for Wireless LAN Infrastructure" 2008 – GARTNER classe Meru Networks parmi les visionnaires : [Meru in the "Visionaries" sector](#)

NOVARUM décerne à Meru Networks un award pour ses solutions 802.11n, lors d'un étude comparative entre les solutions Cisco et Aruba:
[a competitive test recently conducted](#)

A propos de Vision Capital Advisors, LLC

Basée à New-york, Vision Capital Advisors, LLC est une société de conseil en investissements privés qui gère 700 millions de dollars d'actifs.

A propos de Meru Networks

Créée en 2002, Meru Networks développe et commercialise des solutions d'infrastructure de réseau sans fil qui utilisent la virtualisation. Elles sont destinées à fournir des services pour les applications stratégiques de l'entreprise, voix, vidéo et données. La société a annoncé en 2003 son architecture de cellule virtuelle, primée à des nombreuses reprises. Désormais les produits Meru intègrent cette approche technologique offrant ainsi une solution sans fil avec des niveaux de performance, de fiabilité, de sécurité et de coûts que l'on ne trouve que dans les environnements de réseaux filaires. Les solutions Meru ont été adoptées par les entreprises du classement Fortune 500 et ceci dans tous les secteurs de marché, la santé, l'éducation, la distribution, l'industrie, les hôpitaux et le secteur public. Le siège social de Meru Networks est situé à Sunnyvale, Californie et la société est présente en Amérique du Nord et Sud, en Europe, au Moyen-Orient et en Asie Pacifique. Pour en savoir plus : www.merunetworks.com