



Communiqué

DELL DÉVOILE UN PORTEFEUILLE DE PRODUITS D'INFORMATIQUE D'ENTREPRISE, LIBÉRANT LES CLIENTS DE LA NÉCESSITÉ DE TECHNOLOGIES PROPRIÉTAIRES ET COÛTEUSES

- *14 nouveaux produits d'entreprise aident les clients à réduire les coûts et la complexité grâce à une administration simplifiée, une solution de virtualisation leader et une conception innovante*
- *Des nouveaux serveurs lames, serveurs et stations de travail imposent un nouveau standard en matière de performance, d'efficacité énergétique et de design*
- *De nouveaux systèmes de stockage, de logiciels et de services optimisés pour des environnements optimisés*
- *De nouveaux logiciels et services qui contrebalancent le coût et la complexité de l'administration*

Paris, le 25 mars 2009 – Répondant aux nouveaux défis économiques auxquels sont confrontés les petites et grandes entreprises, Dell™ annonce aujourd'hui un ensemble de produits et services conçus spécifiquement pour les aider à devenir plus efficaces tout au long du cycle de vie du système d'information et pour maximiser leurs ressources les plus importantes : les ressources humaines, financières et le temps. Des logiciels et services innovants associées à des serveurs et des systèmes de stockage de nouvelle génération fournissent aux clients des solutions technologiques spécifiquement conçus pour réduire les coûts et augmenter l'efficacité.

« Les tâches de gestion d'un data center nécessitent une vue globale pour réduire les coûts opérationnels, qu'ils concernent les hommes, le temps ou l'argent sur l'ensemble du cycle technologique, explique Michelle Bailey, VP of Enterprise Platforms and Data Center Trends d'IDC. Dell est concentré sur la manière avec laquelle il intègre et aligne les technologies d'entreprise sur l'ensemble de son portefeuille produits pour aider les entreprises à simplifier et administrer leur infrastructure informatique ».

La 11^e génération des serveurs PowerEdge™ et des stations de travail Dell Precision™ est basée sur la nouvelle génération des microprocesseurs Xeon® d'Intel® et donne aux clients un niveau record en performance, des capacités d'administration avancées et des caractéristiques thermiques permettant aux entreprises de tirer le meilleur parti de leur infrastructure informatique.

- La nouvelle génération PowerEdge™ offrira un niveau optimal de virtualisation, une administration de systèmes et une facilité d'utilisation, notamment avec le

Liens :

Espace presse
[Dell France](#)

PowerEdge R710, qui fournit le meilleur niveau de performance par watt¹ du marché. Embarqué dans tous les serveurs de cette 11^{ème} génération, le contrôleur de gestion du cycle de vie des serveurs offre une administration intégrée au travers d'un seul point d'accès.

L'architecture des **serveurs lames de la série M** offre un coût d'acquisition 27% et un coût total de possession (TCO) sur 5 ans 17% inférieurs à ceux des serveurs c-Class d'HP².

- Les serveurs lames de la série M offre un coût d'acquisition 27% et un TCO sur 5 ans 17% inférieurs à ceux des serveurs lames d'HP. De plus, le M1000e est 11 fois plus rapide à déployer que les BladeSystem d'HP (15 minutes environ contre 3 heures) et 7 fois plus rapide que les BladeCenter d'IBM (15 minutes contre 2 heures).
- La fonction **ImageDirect de Dell** simplifie l'administration de l'image des serveurs et facilite leur évolution. Les entreprises peuvent créer des images de serveurs et demander à ce qu'elles soient implémentés dès la fabrication en usine du serveur, éliminant ainsi une configuration manuelle très consommatrice en temps, réduisant les délais de déploiement et permettant de gagner jusqu'à 45 % du temps des administrations des serveurs.

La fonction ImageDirect autorise une stabilisation plus rapide des nouveaux serveurs prêts à être déployés avec des configurations optimisées et conformes aux attentes.

La famille des nouvelles stations de travail **Dell Precision T7500, T5500 et T3500** en tour bénéficie de l'une des plus larges certifications d'ISV du marché et ont été conçus pour les applications techniques, les industries des médias, du loisir et des biosciences, ces nouvelles stations de travail bénéficient de la certification Energy Star 5.0.

Dell concurrence avantageusement le framework propriétaire d'administration d'HP avec l'introduction de sa console Dell Management Console (DMC), une solution logicielle fondée sur Altiris de Symantec®, conçue pour unifier l'administration de systèmes de tous les environnements informatiques en un point unique. L'approche de Dell basée sur les standards et ouverte inclut une intégration avec les systèmes d'administration leader du marché. Une solution comparable chez HP nécessite jusqu'à

9 consoles et plus de 50 % de matériel en plus. DMC réduit ou élimine les processus d'administration manuels, permet aux entreprises de gagner de l'argent et du temps qui peuvent ainsi être utilisés à des tâches plus stratégiques.

Dell annonce aujourd'hui le nouveau système de stockage **EquaLogic PS6000** qui offre aux utilisateurs des performances accrues, des capacités avancées de virtualisation et plus de valeur ajoutée que les précédentes générations. Pour aider les entreprises à préserver et à étoffer leur environnement existant, le PS6000 s'intègre de manière transparente dans un SAN Equalogic pour former un ensemble virtualisé de stockage. Dell dévoile la solution SAN HeadQuarters, un tableau de bord centralisé qui assure le monitoring le niveau de performances et les différents événements de douzaines de systèmes PS, allant jusqu'à 10 Po de capacité de stockage en réseau. SAN HeadQuarters est disponible pour tout client Equalogic avec le support sans coût additionnel.

Data Center Consulting améliore la performance des data centers et réduit des coûts : réduction des coûts en matériel d'environ 30% grâce à la virtualisation des serveurs et l'optimisation des fonctionnalités de sauvegarde / restauration. Avec ces outils et ces technologies ; Dell garantit un résultat concret et mesurable en quelques jours ou quelques semaines.

Que signifient ces annonces pour les utilisateurs ?

Plus que jamais, les DSI des **grandes entreprises** et les décideurs sont confrontés aux défis de diminuer leur budget tout en continuant à innover. Le portefeuille de produits et services de Dell réduit les coûts et la complexité du data center grâce à des capacités de virtualisation, de solutions de stockage et d'administration intégrées qui garantissent de meilleures performances et apportent une valeur ajoutée sans équivalent.

Face aux réalités économiques actuelles, les **PME** ont besoin de solutions IT fiables, et faciles à administrer offrant une valeur sans pareil afin de rester concurrentiels. Conçu pour les entreprises en plein essor, le portefeuille de produits et services de Dell peut aider les clients à développer leur activité avec des solutions évolutives, sûres et faciles à utiliser.

Que ce soit le secteur de l'éducation, de la santé ou l'administration, les utilisateurs du **secteur public** sont confrontés aux mêmes défis : maintenir les coûts au plus bas tout

en garantissant un niveau de sécurité élevé, une conformité aux réglementations économiques et environnementales. Le portefeuille de produits et services de Dell™ leur permet d'intégrer facilement et de manière transparente des technologies provenant de différents fournisseurs afin d'offrir le meilleur service à les clients tout en maîtrisant les coûts.

Les clients témoignent :

Wahih Aziz, Chef de produit, Webfusion

« Le serveur PowerEdge R710 nous aidera à réduire l'espace pour les racks, diminuer nos coûts énergétiques et améliorer notre performance. »

Claus Moldt, vice president of technical operations, Salesforce.com

« Dell prépare l'avenir en matière d'architecture de systèmes pour répondre aux besoins de ses data centres. Salesforce.com est utilisateur de serveur PowerEdge depuis plus de 6 ans et s'appuie sur une infrastructure Dell pour supporter plus de 100 millions de transactions quotidiennes opérées par 1,5 million d'abonnés. »

Steve Hassell, CIO, Emerson Electric

« Emerson est en cours de consolidation de ses data centers en vue de gérer son activité plus efficacement. Pour nous aider dans ce processus, nous sommes partenaires de Dell, aujourd'hui notre principal fournisseur en matière de serveurs, et nous allons standardiser la totalité de l'infrastructure de notre data center sur la 11^e génération des serveurs lames PowerEdge ; Après un processus rigoureux de sélection impliquant tous les fournisseurs de technologies, nous avons choisi Dell sur la base du portefeuille de produits, services et partenariats qu'il est mesure de fournir ».

Les responsables de Dell témoignent :

Steve Schukenbrock, président, Dell Large Enterprise:

« Dell a une réputation bien méritée pour écouter ses clients et partenaires et a, une de fois, répondu à leurs attentes : réduire les coûts d'acquisition et de maintenance des technologies d'infrastructure. Alors que nos concurrents poussent leurs contrats de services pluriannuels souvent liés à leurs technologies propriétaires, Dell est concentré sur la redéfinition de l'informatique d'entreprise au travers d'innovations technologiques aidant ses clients à devenir plus efficaces ».

Brad Anderson, senior vice president, Dell Enterprise Product Group:

« La proposition de valeur de Dell en matière de technologies à complètement changée. Les entreprises n'ont plus à choisir entre répondre à la demande croissante de leurs besoins en IT et maintenir leurs coûts au plus bas. L'ensemble des serveurs, systèmes de stockage, stations de travail, logiciels et services fournissent une offre globale : un portefeuille de produits d'infrastructure performants et abordable comprenant des outils d'administration sans avoir à signer des contrats de services coûteux ».

Paul Bell, président, Dell Public

« Les secteurs de la santé, de l'éducation et l'administration du monde entier sont confrontés à un ensemble de problèmes complexes et variés tels que les changements climatiques, la globalisation et la crise économique. Nous les aidons à relever ces défis alors qu'ils font de plus en plus appel aux technologies pour améliorer l'efficacité de leur organisation et supporter au mieux leurs clients. Avec le nouveau portefeuille de produits, de services et de solutions proposés par Dell, les utilisateurs du secteur public vont bénéficier d'une simplicité accrue leur permettant de réaffecter leurs ressources financières et humaines sur leurs missions stratégiques ».

Les partenaires de Dell témoignent :

Kirk Skaugen, vice président et directeur général, Server Platforms Group, Intel :

« Le secteur des technologies est à un nouveau tournant. La récession globale oblige les DSI et les décideurs à faire plus avec moins. Dans le même temps, des progrès au niveau des standards rendent les technologies beaucoup plus abordables. Les entreprises ont une opportunité unique de repenser leurs environnements IT afin de sortir de la crise encore plus compétitives. Ensemble, Dell et Intel ont à leur actif deux décennies de leadership en matière technologique et d'innovation aidant leurs clients à améliorer l'efficacité de leur entreprise ».

Greg Hughes, président, Enterprise Product Group, Symantec :

« Les clients souhaitent bénéficier de solutions d'infrastructure ouvertes qui soient simples à mettre en oeuvre et à administrer et qui puissent évoluer en fonction de leurs besoins. La solution Dell Management Console fondée sur Altiris concurrence les plateformes propriétaires d'administration de fournisseurs comme HP en s'intégrant avec des solutions d'administration pour offrir une vision unique de leur environnement IT ».

Brian Byun, vice président Alliances Mondiales, VMware :

« Les entreprises sont sous pression pour faire plus avec moins. La virtualisation est un des moyens les plus efficaces pour tirer le meilleur parti des ressources informatiques. Grâce à une longue alliance avec Dell, VMWare rend la virtualisation abordable aux utilisateurs des entreprises de toutes tailles. Les serveurs systèmes de stockage de Dell offrent aux utilisateurs les produits d'infrastructure les plus performants et flexibles supportant les solutions de virtualisation de VMWare ».

¹ Basé sur les tests de performance SPECpower_ssj2008 en mars et effectué par Dell Labs en comparaison avec les autres vendeurs. SPEC et le nom du benchmark SPECpower_ssj sont des marques déposées de Standard Performance Evaluation Corporation.

² Basé sur le rapport Principled Technologies « Total cost of ownership (TCO) of Dell, HP, and IBM blade solutions » commissionnée par Dell en septembre 2008. TCO comprend le matériel, le support, la gestion logiciel, la virtualisation IO, l'alimentation, le refroidissement, les ports réseau et le volume d'espace du data centre.

³ Basé sur une étude commissionnée par Dell et conduite par Ptak, Noel & Associate L.L.C. en mars 2008, « Does Dell Beat HP at IT Server Management Simplification ».

À propos de Dell

Dell Inc. (NASDAQ: DELL) est à l'écoute de ses clients et leur délivre une technologie innovante ainsi que des services reconnus pour leur fiabilité et leur valeur. Grâce à son modèle direct unique, Dell vend globalement plus de systèmes informatiques qu'aucun autre constructeur informatique, lui permettant ainsi de se positionner au 34^e rang du classement Fortune 500. Pour plus d'informations : www.dell.fr. Pour suivre l'actualité de Dell en direct : www.dell.fr/RSS.

Dell™, le logo Dell, PowerEdge™, ImageDirect et SAN HeadQuarters sont des marques déposées de Dell Incorporation et ses filiales dans le monde.

Intel®, Xeon®, le logo Intel sont des marques déposés par Intel Incorporation et ses filiales dans le monde. Toutes les autres marques citées appartiennent à leurs détenteurs respectifs. Dell SA reconnaît n'avoir aucun titre de propriété sur les marques de commerce et les noms de marques autres que les siens. Frais d'expédition non compris dans le prix de vente. Dell™ se réserve le droit de mettre fin à ces offres sans avis préalable.

Prix et caractéristiques des produits peuvent être modifiés sans avis préalable, du fait de l'évolution technique notamment.

Offre soumise aux Conditions Générales de Ventes et de Services de Dell™.

Malgré notre vigilance des erreurs de prix et/ou de spécifications peuvent s'être glissées dans ce document. Dell™ vous prie de l'en excuser et vous en préviendra le plus tôt possible.

Pour plus d'informations, veuillez consulter www.dell.fr.

Dell S.A. Capital : 1 676 939 €. 7 rue Eugène-Armand Peugeot 92563 Rueil-Malmaison France. N° 351 528 229 RCS Montpellier - 4651Z

Contacts presse :

Cohn & Wolfe

Hugo Trac	01 49 70 43 08	hugo.trac@cohnwolfe.com
Isabelle Gruet	01 49 70 43 23	isabelle.gruet@cohnwolfe.com