



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

OUTILS CRM/SFA :

Intervenant majeur dans le secteur de la Grande Distribution, B&B MARKET annonce la sortie d'une nouvelle version de son progiciel SOLV®

SORTIE DE SOLV® 6.4 : un accès aux données Points de vente entièrement repensé.

Paris, le 10 mars 2009 – B&B MARKET sort la toute dernière version de SOLV®, un **outil terrain convivial qui va bien au-delà de la collecte de données.**

Le progiciel SOLV® permet de faciliter les échanges de données entre le siège et l'équipe sur le terrain. Les données sont traitées en temps réel à chaque niveau. Les informations collectées alimentent le système d'information centrale et permettent alors aux équipes du siège de mieux piloter l'action de leur force de vente.

Grâce à un puissant cube multidimensionnel, les données brutes sont transformées en indicateurs et les directions commerciales accèdent ainsi à des tableaux de bord nécessaires au bon pilotage de leur activité. Sur le terrain, le travail des forces de vente est donc quotidiennement optimisé par cet échange d'informations.

La sortie de SOLV® 6.4 révolutionne l'accès à l'information et facilite l'importation de données. La navigation au cœur de l'outil a été simplifiée. Plus ergonomique et intuitive, la version 6.4 de SOLV® s'adapte toujours plus à l'activité des forces de vente et fait gagner un temps précieux aux équipes du siège.

SOLV® : Un outil CRM pour toute l'équipe commerciale

Alliance parfaite de l'opérationnel et de l'analytique, SOLV® s'adresse aussi bien à la force de vente qu'à la direction commerciale.

Nos facteurs de réussite :

- UNE GARANTIE DE RÉSULTAT
- UN OUTIL 100% PROGICIEL
- UN PRODUIT ÉVOLUTIF
- UNE GRANDE MODULARITÉ
- UN BOOK DE VENTE INTEGRÉ

Son puissant cube multidimensionnel permet de traiter les données suivantes :

- Les informations saisies par la Force de Vente (relevé de linéaire, promotion, questionnaire, rapport, activité...)
- Les informations importées dans les relevés linéaires notamment dans le cadre d'une opération, d'un suivi par une force de vente externe.
- Les informations en provenance d'une source externe et intégrées dans le module de statistiques (CA, volumes, suivi des engagements, portefeuille de commandes, data sharing ...)

SOLV® 6.4 : Journée Événement pour la sortie de cette nouvelle version le 07 avril 2009

B&B MARKET a convié ses clients pour une journée d'échanges et de découverte. La présentation des nouveautés de la version 6.4, illustrées par des cas pratiques et des exemples concrets, permettra d'appréhender tout le potentiel de la solution. Tout au long de la journée, la place sera laissée au dialogue et au partage d'expériences.

B&B MARKET propose à ses clients deux versions par an de SOLV®

Les avancées sont définies en fonction des besoins présents et futurs détectés en amont. Ainsi, de la collecte de données lors des visites dans les points de vente à la visualisation des chiffres clés du secteur ; de puissants modules de gestion ont été conçus pour rendre l'information intelligente. Au-delà des aspects techniques, B&B MARKET développe ses outils dans une logique métier en étant à l'écoute de ses clients.

À propos de B&B MARKET

B&B MARKET est éditeur d'outils CRM, fournisseur de données et conseil en organisation commerciale. Fort de cette triple compétence, B&B MARKET accompagne ses clients à chaque étape de leurs problématiques commerciales.

Ainsi, depuis plus de 20 ans, B&B MARKET apporte aux directions commerciales des éléments pertinents d'aide à la décision grâce à des outils fiables, précis et actualisés.

B&B MARKET est partenaire de l'IFM (l'Institut Français du Merchandising) et intervient fréquemment dans le cadre de rencontres professionnelles (journées annuelles du merchandising, cycles de conférences...).

Pour plus d'information, consulter notre site web www.bbmarket.fr

Pour découvrir plus en détail ses solutions, B&B MARKET tient à votre disposition un dossier de presse complet, ainsi que plusieurs témoignages.

REFERENCES :

De nombreux industriels et également des agences de forces de vente supplétives ont choisi B&B MARKET pour **sa maîtrise technologique, sa technicité et ses solutions métier qui s'ouvrent à tous les circuits de distribution** (GD, CHD, impulse, pharmacie, RHF...).

ADIDAS • BAYER HEALTHCARE • BONGRAIN • CADBURY • COCA COLA • DANONE • ECKES GRANINI • EUGÈNE PERMA • FINDUS • GEMEY MAYBELLINE GARNIER • HARIBO RICQLÈS ZAN • HÉNAFF • HEINZ-BÉNÉDICTA • HERTA • INBEV • JARDINS DU MIDI • KRAFT FOODS • LABORATOIRES URGO • LACTALIS • L'ORÉAL • LINDT & SPRÜNGLI • LIXIR • MARIE GROUP UNIQ • MARS • MATERNE • MERISANT • NEPTUNE • NESPRESSO • NESTLÉ FRANCE • ORANGE • PANZANI • PEPSICO • PROCTER&GAMBLE • ROTHSCHILD FRANCE DISTRIBUTION • SC JOHNSON • SOFIBEL • ST HUBERT • STALAVEN • SUPERMARCHÉS MATCH • SYSTEME U • UNILEVER • YOPLAIT

VOTRE CONTACT :

Tiphaine Coupel

Chargée de Communication

01.48.01.81.85

tiphaine.coupel@bbmarket.fr