



03 mars 2009  
CP 03/09  
Pour diffusion immédiate

*Mots clés: Résultats financiers, Haut débit, Accès sans fil, WiMAX*

## **2008 SYNONYME DE RECORDS POUR ALVARION**

**- La demande de WiMAX™ entraîne une croissance de 37 % des expéditions de BreezeMAX®, ce qui constitue un nouveau record.-**

**Alvarion Ltd. (NASDAQ:ALVR), le plus important fournisseur de solutions WiMAX™ et haut débit sans fil, vient d'annoncer ses résultats financiers pour le quatrième trimestre 2008 et l'année complète, clôturée au 31 décembre 2008.**

### **Principaux chiffres pour Q4 2008 (comparés à ceux de Q4 2007)**

- Hausse record des expéditions de WiMAX de 55% qui ont atteint 57,7 millions \$
- Augmentation du chiffre d'affaires WiMAX de 21%, soit un total de 43,9 millions \$
- Le revenu par action non-GAAP\* a atteint le seuil de rentabilité ; la perte nette GAAP\* est de 0.08 \$, frais de restructuration inclus.

### **Points importants de l'année 2008 (par rapport à 2007)**

- Les expéditions de WiMAX ont augmenté de 37% et atteignent 189,3 millions \$
- Chiffre d'affaires record de 171 millions \$ pour le WiMAX, soit une augmentation de 38%
- Baisse du revenu non-GAAP\* par action qui passe de 0,14 \$ en 2007 à 0,11 \$ en 2008
- Perte GAAP\* par action de 0,09 \$ comparé au revenu par action GAAP\* de 0,11 \$ des opérations ininterrompues en 2007

Au quatrième trimestre de 2008, le chiffre d'affaires a atteint 70,1 millions \$, ce qui représente une baisse de 6% sur Q3 2008 (74,3 millions \$) mais une augmentation de 6% sur le Q4 2007.

La perte net GAAP\* au quatrième trimestre 2008 s'établit à 4,8 millions \$, soit -0,08 \$ par action, incluant les frais de restructuration et les dépenses liées pour 3,4 millions \$ en rapport avec les actions de réduction de coûts mises en œuvre en décembre 2008. Ces chiffres sont à comparer au résultat net de 803 000 \$, soit +0.01 \$ par action en Q3.

Si l'on exclut l'amortissement des actifs intangibles acquis et les dépenses de rémunération des actions, les autres revenus, les frais de restructuration et les dépenses connexes, ainsi que le chiffre d'affaires sur les opérations terminées, le résultat net non-GAAP\* Q4 2008 est d'approximativement 119 000 \$ contre un bénéfice net non-GAAP\* d'environ 3 millions \$, soit +0,05 \$ par action diluée en Q3 2008 et un revenu non-GAAP\* d'environ 3 millions \$, soit +0,05 \$ par action diluée, au quatrième trimestre de 2007.

La baisse séquentielle du chiffre d'affaires est principalement due à l'impossibilité de recouvrir les 2,4 millions \$ représentant les ventes d'équipements Alvarion à Nortel Networks au cours du

quatrième trimestre de 2008, après le dépôt de bilan de Nortel le 14 janvier 2009 et sa résiliation du contrat WiMAX liant les deux entreprises. La baisse de la marge brute en Q4 2008 est due à l'amortissement du coût des équipements liés à la vente de Nortel durant cette période.

Pour l'ensemble de l'année 2008, le chiffre d'affaires a atteint le montant record de 281,3 millions de dollars, soit une augmentation de 19 % par rapport à celui de l'année 2007 qui s'était élevé à 236,6 millions \$. Les recettes de WiMAX ont atteint un nouveau record, soit approximativement 171 millions \$,  $\pm$  61 % du chiffre d'affaires total de 2008. En 2007, elles représentaient à peu près 124 millions \$, soit 52 % du chiffre d'affaires total. Les expéditions WiMAX pour cette année ont établi un nouveau record soit 189 millions \$.

Pour 2008, la perte nette a atteint de 5,5 millions \$, soit -0,09 \$ par action comparativement au bénéfice net des activités en cours de 7,1 millions \$, soit +0,11\$ par action en 2007.

Si l'on exclut l'amortissement des actifs intangibles acquis et les dépenses de rémunération des actions, les autres revenus, les frais de restructuration et les dépenses connexes, ainsi que le chiffre d'affaires sur les opérations abandonnées, le revenu net non-GAAP\* pour 2008 est de 6,9 millions \$, soit +0,11 \$ par action diluée, à comparer à celui de l'année 2007 qui était de 8,8 millions \$ soit +0,14 \$ par action diluée.

Comme prévu, la marge brute 2008 a diminué en raison, principalement, d'un changement dans la gamme de produits. De plus, la situation défavorable des devises étrangères au cours des trois premiers trimestres a contribué au déclin de la marge.

Au 31 Décembre 2008, les réserves de trésorerie s'élevaient à  $\pm$ 141 millions \$, déduction faite de 5 millions \$ pour le rachat de parts d'Alvarion au cours du quatrième trimestre.

Le tableau disponible sur le site Alvarion (<http://alvarion.com/presscenter/pressreleases/180393/>) facilite l'évaluation de l'impact des charges non-cash et les comparaisons avec les résultats historiques des opérations. Il fait le rapprochement détaillé des résultats GAAP\* et des résultats non-GAAP\* pour Q4 2008, l'ensemble de l'année 2008 et les périodes comparées.

### ***Commentaires de la Direction***

« En 2008, le WiMAX a continué de connaître une forte demande, malgré les inquiétudes sur la propagation mondiale de la récession » déclare Tzvika Friedman, Président et CEO d'Alvarion. « Nous sommes très satisfaits du niveau record des expéditions WiMAX et de notre ratio book-to-bill de plus de 1 au quatrième trimestre. Nous sommes en outre encouragés par le fait que nous commençons 2009 avec un carnet de commandes deux fois plus important que l'an passé. Notre activité hors WiMAX a été stable en 2008 et nous nous attendons à ce qu'elle le demeure en 2009. »

« La demande de connectivité haut débit principale et l'utilisation des données mobiles suivent toutes les deux une tendance de croissance qui nécessite de nouvelles solutions à même d'améliorer le coût total de propriété des opérateurs » poursuit M. Friedman. « Il y a beaucoup d'opérateurs bien financés à travers le monde, dont des opérateurs de niveaux 1 et 2, qui suivent le mouvement, plutôt que de résister au changement, et prévoient d'utiliser la technologie WiMAX pour renforcer leur avantage concurrentiel. Bien que les cycles de décision pourraient s'allonger et le financement rester un problème, nous pensons que les possibilités pour une entreprise de notre taille demeurent nombreuses. »

« Gagner d'importants contrats, tout en soutenant les plans de déploiement de nos clients existants, et prendre une part plus importante sur le marché dans un environnement très concurrentiel sont aujourd'hui nos principaux défis. Nous sommes, et entendons le rester, parmi la poignée de fournisseurs de solutions de bout en bout haut de gamme qui engrangeront le plus gros de l'activité WiMAX dans les années à venir.

Entre temps, nous nous étendrons au maximum afin d'être aussi efficace que possible. Notre objectif pour 2009 est d'améliorer la rentabilité alors même que la croissance ralentit temporairement en raison des conditions économiques mondiales. »

### **Objectifs Q1 2009**

Pour le premier trimestre 2009, Alvarion vise un chiffre d'affaires entre 65 et 75 millions \$. Sur la base des recettes diverses indiquées, le bénéfice non-GAAP\* par action pour le premier trimestre devrait se situer entre +0,02 \$ et +0,04 \$ et le revenu GAAP\* par action entre une perte de -0,05\$ et un bénéfice de +0,01\$.

\* GAAP : Generally Accepted Accounting Principles = PCGR : Principes Comptables Généralement Reconnus

### **ALVARION ([www.alvarion.com](http://www.alvarion.com), [www.alvarion.fr](http://www.alvarion.fr))**

Alvarion est le principal acteur dédié au monde WiMAX. Il dispose de la plus importante base de clients WiMAX et a réalisé plus de 250 déploiements commerciaux dans le monde. Alvarion s'est focalisé sur la croissance du marché WiMAX et ses solutions couvrent un très large éventail de bandes de fréquences et une multitude d'applications d'entreprise. Via sa stratégie OPEN™ WiMAX, et grâce à son savoir-faire inégalé en matière de technologies IP et OFDMA et à sa capacité éprouvée à déployer des projets WiMAX clé en main, Alvarion élabore aujourd'hui une nouvelle expérience du haut débit sans fil.

Contact presse :

Michèle Martin - Galaxy

Téléphone : 01 55 25 88 90

E-mail : [michele@galaxy-mcn.com](mailto:michele@galaxy-mcn.com)