



## **Riverbed acquiert Mazu Networks, renforçant sa position de leader des produits d'optimisation du WAN**

*Puissant et souple, les logiciels de Mazu apportent aux entreprises et aux fournisseurs de services la visibilité, ainsi que des fonctions de reporting et d'analyse,*

**Paris, le 26 janvier 2009.** Riverbed Technology (NASDAQ: [RVBD](#) - [News](#)) annonce un accord d'acquisition de Mazu Networks, une société privée qui aide les organisations à gérer, protéger et optimiser la disponibilité et les performances des applications d'envergure mondiale. Située à Cambridge dans l'état du Massachusetts, Mazu deviendra une division à part entière de Riverbed. À la conclusion de la transaction, Riverbed paiera environ 25 millions de dollars en liquide pour l'acquisition de la totalité des titres en circulation de Mazu. L'accord prévoit également un règlement complémentaire, en fonction des futurs résultats des ventes.

Mazu Networks propose un logiciel unique de reporting et d'analyse, puissant et souple, qui présente une vue complète et temps réel de l'utilisation et des performances des applications. Cette vision est essentielle pour comprendre l'environnement applicatif, et entreprendre les actions adéquates afin de valider et garantir la distribution des applications critiques via le WAN.

*« Le marché de l'optimisation du WAN devient un marché mûre », déclare Jerry M. Kennelly, président et CEO de Riverbed. « Les entreprises et les fournisseurs de services nous demandent toujours plus de visibilité ainsi que de fonctions de reporting et d'analyse, afin de déployer une infrastructure plus solide pour gérer leurs applications globales. En effet, ils ont besoin de réduire leurs coûts grâce à la consolidation, d'augmenter la productivité de leurs utilisateurs, et de s'appuyer sur les technologies pour rationaliser leurs processus ».*

Avec l'acquisition de Mazu Networks, Riverbed élargit son offre d'optimisation du WAN par des fonctions d'analyse et de reporting de la performance des applications globales, répondant ainsi à la demande des entreprises et des fournisseurs de services. Les clients bénéficient alors d'un système complet pour gérer les applications à l'échelle de l'entreprise grâce à un suivi et une analyse sophistiqués des performances, démontrant les besoins en termes de ROI pour l'optimisation, et permettant aux utilisateurs de gérer en permanence leurs cibles de performance, par rapport aux objectifs définis.

*« Nos fournisseurs de services ont besoin d'un système intégré pour surveiller et fournir un service managé d'optimisation du WAN », poursuit M. Kennelly. « En proposant une solution*

*intégrée basée sur les produits de Mazu, nous pouvons fournir un service sur mesure de reporting afin de démontrer la valeur de l'optimisation, laquelle renforce la valeur des services fournis ».*

Riverbed est devenu le leader des performances de l'infrastructure informatique en apportant à des milliers de clients dans le monde les avantages de l'accélération, de la montée en charge, et de la simplicité. L'optimisation du WAN continuera d'être la clé de la réussite de Riverbed. Les produits de Mazu renforcent la position de Riverbed, en accélérant l'analyse des performances et en apportant la visibilité nécessaire pour surveiller l'optimisation et les performances des applications clés. Ils simplifient l'analyse et le reporting de l'information dans tout l'environnement client, grâce à des tableaux de bord et à des rapports personnalisables.

#### Principaux chiffres et termes de la transaction :

- Montant : 25 millions de dollars en liquide, payés à la conclusion de l'accord.
- Paiement complémentaire d'un maximum de 22 millions de dollars en liquide, en fonction de la réalisation de certains objectifs de vente au cours des douze mois suivant la conclusion de l'accord. Le paiement du montant maximal imposerait 35 millions de dollars de commandes.
- La conclusion de l'acquisition dépend des conditions habituelles, notamment de l'approbation des actionnaires de Mazu.
- Les parties ont l'intention de conclure l'acquisition dans les meilleurs délais, et de signer l'accord avant la fin du 1<sup>er</sup> trimestre 2009
- L'impact de la transaction sur les bénéfices non-GAAP de Riverbed devrait être approximativement neutre en 2009 et relatif en 2010.

#### **Informations sur la conférence téléphonique**

Riverbed a organisé une conférence téléphonique relative à l'acquisition, qui sera disponible pendant trois mois sur le site Web de Riverbed, à l'adresse [www.riverbed.com/investors](http://www.riverbed.com/investors).

#### **À propos des appliances Steelhead de Riverbed**

Les solutions d'optimisation WAN permettent aux organisations composées de plusieurs bureaux ou filiales de régler les problèmes dus à la mauvaise performance des applications et l'insuffisance de la bande passante sur les sites distants. En accélérant de cinq à cinquante fois la performance des applications entre les sites distribués, et dans certains cas jusqu'à 100 fois entre les centres de données des entreprises et les sites distants, les appliances Steelhead de Riverbed, plusieurs fois récompensées, permettent aux entreprises de consolider l'informatique, d'améliorer la sauvegarde et les processus de réplication pour assurer l'intégrité des données, et ainsi d'améliorer la productivité et la collaboration du personnel. Les appliances Steelhead ont

été déployées tant par les plus grands groupes internationaux que par des petites entreprises disposant deux sites séparés de juste quelques kilomètres. Pour en savoir plus, accéder à la démonstration de Riverbed sur la page suivante [www.riverbed.com/pr/jack](http://www.riverbed.com/pr/jack).

### **À propos de Riverbed Technology :**

Riverbed est le leader sur le marché des solutions d'optimisation des réseaux WAN. Son offre s'adresse à toutes les entreprises, quelle que soit leur taille. En accélérant la performance des applications sur réseaux étendus (WAN), Riverbed change les habitudes de travail et permet aux équipes dispersées géographiquement de collaborer de la même manière que sur le réseau local. Pour plus d'informations à propos de Riverbed (NASDAQ: [RVBD](#) - [News](#)) sur : [www.riverbed.com/fr](http://www.riverbed.com/fr)

Riverbed Technology, Riverbed, Steelhead, RiOS, Interceptor, et le logo Riverbed sont des marques déposées de Riverbed Technology, Inc. Toute autre marque déposée utilisée ou mentionnées dans ce document appartient à leurs propriétaires respectifs.

#### **Contacts presse :**

##### **Octane PR**

Violaine Desmons / Marie-Laure Laville  
[violained@octanepr.com](mailto:violained@octanepr.com) / [marielaurel@octanepr.com](mailto:marielaurel@octanepr.com)  
Tel : 01 55 31 98 12

#### **Déclarations prévisionnelles**

Ce communiqué de presse contient des déclarations à caractère prévisionnel, notamment celles concernant la probabilité et le délai de conclusion de l'acquisition de Mazu Networks, les avantages apportés par l'opération à Riverbed et à son activité, la demande attendue pour les produits et les services de Riverbed, et la capacité de Riverbed à répondre aux besoins des entreprises couvrant plusieurs sites. Ces déclarations prévisionnelles s'accompagnent de risques et d'incertitudes. Elles sont également basées sur des hypothèses qui, si elles ne se concrétisent pas pleinement ou s'avèrent incorrectes, peuvent entraîner des différences sensibles entre les résultats réels et ceux énoncés par ces déclarations, explicitement ou implicitement. Parmi les principaux risques et incertitudes qui pourraient entraîner des différences sensibles entre les résultats réels et ceux énoncés par ces déclarations, citons le défaut de l'approbation des actionnaires de Mazu et un changement important contrariant l'activité, les conditions, les performances financières ou les perspectives de Mazu. Nos résultats réels sont également liés à des risques et des incertitudes inhérents à notre activité dans son ensemble, notamment la capacité de la société à réagir aux tendances et aux enjeux de son secteur d'activité et des marchés où elle est active ; sa capacité à anticiper les besoins du marché ou à développer ou améliorer ses produits afin de répondre à ces besoins ; la rapidité d'adoption des produits ; sa capacité à établir et entretenir des relations solides avec ses distributeurs ; sa compétitivité ; les fluctuations de la demande, des cycles de vente et des prix de ses produits et services ; les pénuries ou les fluctuations de prix dans sa chaîne d'approvisionnement ; sa capacité à protéger ses droits de propriété intellectuelle ; la conjoncture politique et économique générale ; et tous les autres risques et incertitudes décrits de manière plus approfondie dans les documents enregistrés auprès de la Commission américaine des opérations boursières (SEC). Vous trouverez de plus amples informations sur ces risques et d'autres, susceptibles d'avoir des répercussions sur l'activité de Riverbed, dans le formulaire 10-Q enregistré auprès de la SEC le 30 octobre 2008. Toutes les déclarations prévisionnelles du présent communiqué de presse reposent sur les informations disponibles à la date de parution. Riverbed décline toute obligation d'actualisation de ces déclarations. Le présent communiqué peut contenir des informations concernant des produits futurs ou des caractéristiques et spécifications associées. Ceux-ci sont mentionnés à titre d'information uniquement, sans aucun engagement quant à la fourniture d'une technologie ou d'une mise à jour. Riverbed se réserve le droit de modifier ses plans concernant ses futurs produits, et ce à tout moment.

###