

Lyon, le 21 janvier 2009

## Activité commerciale du quatrième trimestre 2008

### Croissance positive et deuxième semestre rentable

Chiffre d'affaires	T4 2008 M€	T4 2007 M€	T4 2008/T4 2007 Croissance**	2008	2008/2007 Croissance**
Dématérialisation*	5,46	4,72	+13%	17,81	+16%
Serveurs de fax	1,57	1,55	-4%	5,79	-2%
Host Access	0,69	0,92	-26%	3,03	-15%
<b>Total</b>	<b>7,72</b>	<b>7,19</b>	<b>+5%</b>	<b>26,63</b>	<b>+7%</b>

\* Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

\*\* Variation à taux de change constant : taux de change 2008 appliqués au chiffre d'affaires 2007

#### Maintien d'une croissance positive

Malgré une conjoncture économique extrêmement difficile qui s'est traduite par le report de nombreux projets, le chiffre d'affaires d'Esker reste en croissance de +5% sur le quatrième trimestre 2008. L'Europe et l'Asie améliorent considérablement leurs performances en affichant une hausse de +19% sur le quatrième trimestre, essentiellement tirée par la France, l'Asie et l'Espagne. Cette remarquable performance permet d'assurer une croissance de +7% sur l'ensemble de l'année 2008.

#### Bonne performance des solutions de dématérialisation

Les solutions de dématérialisation résistent bien à la conjoncture et affichent une croissance significative de 13% pour le quatrième trimestre 2008, malgré une tendance marquée par des reports de projets. Cette performance est essentiellement tirée par les services à la demande (FlyDoc et Esker on Demand) qui progressent à nouveau fortement (+57%). Contrairement aux solutions logicielles classiques, les services à la demande (SaaS ou Cloud Computing) ne requièrent pas d'investissement initial et mobilisent sensiblement moins de ressources internes pour leur mise en œuvre. Les cycles de décision et de déploiement étant réduits, les entreprises bénéficient donc immédiatement des avantages de leurs projets. Le chiffre d'affaires généré par les offres à la demande d'Esker représente 28% de l'activité globale sur le quatrième trimestre 2008.

#### Un deuxième semestre profitable

Le plan d'économies réalisé au deuxième trimestre porte pleinement ses fruits. Le bon niveau d'activité commerciale du quatrième trimestre permet ainsi à Esker de dégager un résultat positif sur le deuxième semestre 2008. Par conséquent, le résultat opérationnel de l'exercice 2008, bien que demeurant négatif, sera sensiblement meilleur que celui publié pour le premier semestre. Au 31 Décembre 2008, la trésorerie du groupe s'établit à 5,6 millions d'Euros.

#### Tendances pour l'année 2009

Résultat de plusieurs années d'investissement, le chiffre d'affaires récurrent (maintenance et solutions à la demande) représente aujourd'hui près de 60% des ventes du groupe et est en croissance régulière. Fort de cet atout, Esker aborde l'année 2009 sereinement, en dépit des fortes incertitudes qui affectent l'économie mondiale. Par ailleurs, même si la visibilité sur les nouveaux projets reste limitée, le portefeuille d'opportunités de la société

reste à un niveau très élevé. Enfin, le lancement réussi, en 2008, de la version 5.0 du produit DeliveryWare devrait soutenir l'activité jusqu'à la fin de l'année 2009.

Afin de mieux correspondre à la demande du marché, les efforts marketing et commerciaux seront mis en priorité sur les solutions à la demande. Sans nouvelle dégradation des conditions économiques, Esker anticipe donc un premier trimestre en croissance par rapport à la même période de l'année 2008 et continuera d'être extrêmement vigilant sur sa structure de coûts et ses investissements afin de dégager un résultat opérationnel 2009 positif.

---

#### Contacts presse – AMALTHEA

**Céline GAS** – Tel : 04 26 23 41 33 ▪ Email : [cgas@amalthea.fr](mailto:cgas@amalthea.fr)  
**Julie BARBARAS** – Tel : 04 26 23 41 48 ▪ Email : [jbarbaras@amalthea.fr](mailto:jbarbaras@amalthea.fr)

---

#### A propos d'Esker ■ [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

Créé en 1985, Esker est un des leaders mondiaux des solutions de dématérialisation des processus documentaires (facturation, prise de commande, recouvrement, vente, marketing...).

Ses solutions logicielles et services à la demande, Esker DeliveryWare et FlyDoc, permettent d'automatiser la réception et l'envoi de documents par courrier, fax, e-mail ou SMS, depuis tout type d'applications (ERP, CRM, bureautique...). Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le traitement du papier dans leurs processus documentaires, tout en améliorant leur productivité et en réduisant leurs cycles de gestion.

Ses solutions sont utilisées par des sociétés de renommée mondiale telles que Adecco, AGF, EDF, Flammarion, Lafarge, Lapeyre, Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

21<sup>ème</sup> éditeur de logiciels français et 3<sup>ème</sup> en région Rhône-Alpes, Esker est également le plus présent à l'international avec 77 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 45 % aux Etats-Unis.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et dans la zone Asie/Pacifique, Esker a réalisé, en 2007, un chiffre d'affaires de 25,87 millions d'euros.

Esker est également 3<sup>ème</sup> éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker Fax™, VSI FAX® for Unix et Esker Fax™ for Notes, et 6<sup>ème</sup> éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et Smarterm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N°A0605040V).

© 2009 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

---



Esker SA • 10 rue des Emeraudes • 69006 Lyon • France  
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 • Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 • [info@esker.fr](mailto:info@esker.fr) • [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

