



Communiqué de presse, Vendredi 9 Janvier 2009

Eric Roland est nommé Directeur Commercial de SECUSERVE

Le principal fournisseur Français de Service de Sécurisation des Emails Internet et de services de messagerie collaborative sécurisée, *SECUSERVE accélère son développement avec la nomination d'un Directeur Commercial.*

SECUSERVE, annonce la nomination d'Eric Roland au poste de Directeur Commercial France. Dans le cadre de ses nouvelles fonctions, Eric Roland dirige une équipe de Commerciaux Grands Comptes et Channel dont la mission est d'assurer le développement des ventes des offres e-securemail et Optimails de SECUSERVE sur le marché Européen. Eric Roland est en charge du développement des ventes et de la structuration du réseau des partenaires.

« Avec la nomination d'Eric Roland, nous souhaitons étendre la distribution de nos solutions à de nouveaux clients et renforcer ainsi notre position sur le marché de la gestion et sécurisation des flux de messagerie collaboratifs. Avec la crise (meilleure maîtrise des coûts et des ROI) et la montée en puissance du modèle SaaS, 2009 est pour SECUSERVE une année de pleine croissance. A travers cette nouvelle organisation, l'équipe commerciale de SECUSERVE est aujourd'hui parfaitement structurée pour apporter des réponses concrètes et singulières aux entreprises Grands Comptes ou PME désireuses de concilier productivité et sécurité au travers de SLA (Service Level Agreement) forts. » souligne Stéphane Bouché, Directeur de SECUSERVE.

« Sur un marché du MaaS (Messaging as a Service) en pleine croissance, je suis heureux de rejoindre le premier laboratoire Français, pionnier et reconnu, en matière de service managés autour des flux de messagerie. Nos offres nous permettent depuis 5 Ans de répondre aux problématiques de services attendus par les Directions Informatiques en matière de Sécurisation des emails et d'hébergement de messagerie collaborative. De plus, comme le précise le panorama des menaces 2009 édité par SECUSERVE, l'évolution du Spam et du Bombing ne faiblit pas et nous nous devons au travers de notre Laboratoire de veille technologique d'apporter les meilleurs outils automatisés pour lutter activement contre cette recrudescence. Plusieurs annonces technologiques majeures seront d'ailleurs dévoilées début 2009. Enfin, il est maintenant reconnu dans les architectures sécurité, que Spam et Bombing (qui représentent + de 95% du trafic), ne doivent pas atteindre l'entreprise et consommer inutilement de la ressource CPU et du Temps Homme. Les défenses des réseaux de nos clients

doivent être d'abord compétitif et performant, et offrir un retour fonctionnel sur investissement optimal.», conclut Eric Roland.

Eric Roland apporte avec lui 20 ans d'expérience dans le domaine des Réseaux de l'Infrastructure et de la Sécurité. Grâce à sa parfaite connaissance des marchés et de la technologie, il apportera une contribution précieuse à la réussite de SECUSERVE sur ces marchés stratégiques.

Eric Roland était Directeur Commercial du Pôle Réseau Mobilité & Sécurité d'ARES, et préalablement Directeur Commercial France, Benelux et Suisse de Criston Software.

Contacts presse SECUSERVE:

Stéphane Bouché
Directeur
Tél: +33 (0)1 42 28 01 01
Mobile : 06 21 21 18 99
E-mail : sbouche@secuserve.com
Site Web : <http://www.secuserve.com>

Contact agence de presse

ITGS PR
Bernard MOAL
Relations Presse
Tel : 01 58 88 39 59
bmoal@itgspr.fr